

“En GAR buscamos negocios con futuro, no simplemente valores”

El proyecto GAR está formado por dos empresas dirigidas por profesionales con una larga experiencia en el mundo financiero. Para conocer mejor cuál es su labor, hablamos con Rafael Rabat, socio director de GAR Investment Managers, y Ramón Alfonso, Administrador de GAR Investment Advisors.

¿Qué servicios ofrece el proyecto GAR?

R.A.: Tenemos dos líneas diferenciadas que se amparan en otras tantas empresas. GAR Investment Advisors tiene su sede en Barcelona y es una Empresa de Asesoramiento Financiero Independiente (EAFI) creada hace ahora dos años para aprovechar nuestro conocimiento del mundo financiero y ponerlo a disposición de nuestros clientes.

R.R.: En cuanto a GAR Investment Managers, nació hace tres años, tiene su sede en Luxemburgo y es una gestora de fondos de inversión supervisada y regulada por la CSSF (Commission de Surveillance du Secteur Financier) de aquel país.

¿Qué tienen en común ambas firmas?

R.R.: Las dos basan su filosofía de trabajo en ofrecer a sus clientes todo el bagaje y la experiencia de su

■ “En GAR buscamos negocios con futuro, no simplemente valores”

equipo en el mundo de las inversiones, una total independencia y la búsqueda de los mejores resultados para quienes confían en ellas. Para ello, apostamos por el sentido común y por una visión gira en torno a la búsqueda de rendimiento a largo plazo, algo fundamental en el mundo de las finanzas, puesto que creemos que buscar el cortoplacismo es un error. En GAR buscamos comprar negocio con futuro, no simplemente valores.

¿A qué perfil de cliente se dirigen?

R.A.: Como EAFI, nos dirigimos a una cartera de clientes compuesta por family offices y empresas, a



quienes asesoramos acerca del mejor modo de gestionar su patrimonio, ya sea en bolsa, en renta fija, en fondos de inversión, en divisas... Somos, de alguna manera, una boutique de autor en el mundo de las finanzas y esa es la vía que utilizamos para diferenciarnos: localizar y asesorar acerca de aquellos sectores y mercados en los que existen oportunidades.

R.R.: De hecho, esa independencia de la que hablábamos antes nos hace ser innovadores, buscar productos a medida e incluso invertir nosotros mismos en ellos, una for-

ma de demostrar a los clientes que creemos firmemente en su rentabilidad futura. Algo que, en algunos casos, nos lleva también a cobrar nuestros honorarios en función del éxito de las operaciones que ofrecemos a los clientes.

¿En qué ámbito geográfico se mueven?

R.A.: Uno de los aspectos en los que más énfasis estamos poniendo es la internacionalización. Muchos de nuestros clientes son grupos industriales que entienden su actividad y la gestión de sus inversiones

sin la existencia de fronteras, de modo que tenemos que ser capaces de acompañarles y responder a sus necesidades. Y hacerlo, además, con una estructura de costes muy flexible y contenida que nos permita ser competitivos.

¿Qué diferencia a GAR de sus competidores?

R.R.: Creo que si hay algo que nos define a la hora de trabajar en un campo tan complejo como el financiero es el sentido común y la constancia. Constancia en el asesoramiento al cliente y también a la hora de lograr una rentabilidad continuada y a largo plazo tanto en las operaciones de asesoramiento como en los fondos propios. Esa forma de concebir el trabajo diario, unida a la experiencia y al trato individualizado al cliente, forma parte de nuestro ADN.

GAR

GAR INVESTMENT ADVISORS EAFI
Balmaes, 195 7^o-1^a - 08006 BARCELONA
Tel. 93 368 65 02